



*Meer weten?*

Uitleg en voorbeelden van de Doorbraakmethode®  
vind je in Het Grote Doorbraakboek.

[www.doorbraakmethode.nl](http://www.doorbraakmethode.nl)



*Wil je maatwerk leveren?*

**GEBRUIK DE  
DOORBRAAK  
METHODE!**

Volg deze  
zes simpele  
stappen

De Doorbraakmethode® is een baanbrekende methodiek  
van het Instituut voor Publieke Waarden.

[www.publiekewaarden.nl](http://www.publiekewaarden.nl)

**INSTITUUT VOOR  
PUBLIEKE  
WAARDEN**

## 1. SITUATIESCHETS

### Wat is de situatie van de inwoner?

Focus op het hier en nu.

*Helpende vragen:* Wat is er gebeurd? Wat zijn de dingen waar je nu last van hebt? Wat hebben jullie al geprobeerd?

## 2. TOEKOMSPERSPECTIEF

### Waar wil iemand zelf naartoe?

Verdeel het toekomstperspectief in lange- en kortetermijndoelen.

*Helpende vragen:* Hoe zou jij er het liefst bijzitten over zes maanden? Hoe zie jij jouw toekomst graag voor je? Wat wens jij jezelf toe? Wat is er dan anders dan nu?

## 3. OVERZICHT

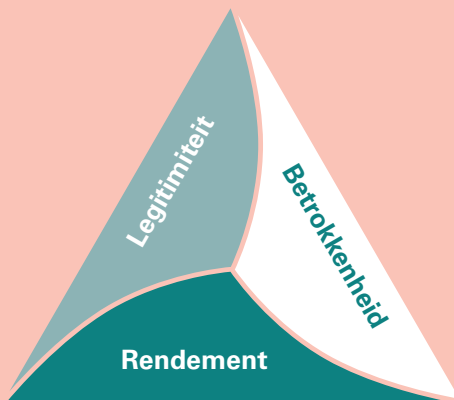
### Wat is er nodig om het toekomstperspectief te bereiken?

*Helpende vragen:* Wat kun je zelf doen om het perspectief te bereiken? Waar heb je ondersteuning bij nodig? Wat moeten we oplossen of behandelen?

## 4. DOORBRAAK

### Wat moeten we doorbreken om te kunnen werken aan het perspectief?

Vaak is voor maatwerk een uitzondering nodig. Dit noemen we een 'doorbraak'. Een doorbraak is een oplossing die niet standaard tot stand komt. Bijvoorbeeld een uitzondering op de regels.



Waardedriehoek

## 5. ONDERBOUWEN MET DE WAARDENDRIEHOEK

Je weet nu wat nodig is voor de inwoner. In deze stap leg je uit waarom je maatwerk een goed idee is. Je gebruikt hiervoor de waardendriehoek.

### LEGITIMITEIT

#### Beschrijf welke wetten en regels van belang zijn voor de doorbraak.

*Helpende vragen:* Welke regels kunnen van toepassing zijn en waar staan die? Wat is de bedoeling van de regel? Zijn er uitzonderingsgronden? Welke andere regels zijn van toepassing? En wie gaat over die regel?

### RENDEMENT

#### Beschrijf wat de maatschappelijke kosten zijn die we maken rond de inwoner.

*Helpende vragen:* Wat kost de huidige situatie? Wat gaat het kosten als er nu niets gebeurt? Wat kost het doorbraakscenario? De verschillen tussen deze scenario's laten zien wat de kosten of baten zijn van je maatwerk.

### BETROKKENHEID

#### Beschrijf hoe het maatwerk de betrokkenheid van de inwoner beïnvloedt.

*Helpende vraag:* Hoe zorgt dit plan ervoor dat het huishouden zelf meer regie krijgt over zijn leven?

## 6. ACTIEPLAN

In stap 1 t/m 5 heb je je doorbraakplan gemaakt. In deze stap maak je het plan concreet.

*Helpende vragen:* Wie doet wat om de doorbraak te realiseren? Wie doet wat na de doorbraak? Wat doen we als het doorbraakplan niet werkt?

